



**M A X B L A N K**

H I G H Q U A L I T Y

Max Blank – wir sind einer der führenden Hersteller von Kaminöfen, Kamineinsätzen und Lüftungsgittern. Wir suchen für den Auf- und Ausbau unseres schweizerischen Fachhandelsnetz eine/n

## **GEBIETSVERTRIEBSLEITER/IN**

### **VERTRIEBSGEBIET DEUTSCHSCHWEIZ**

**Als motivierte Vertriebspersönlichkeit sind**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Aufbau und Betreuung eines Fachhandelsnetzes nach konzeptioneller Vorgabe
- Erfolgreiche Umsetzung verkaufsfördernder Maßnahmen
- Effiziente Tourenplanung mit entsprechender Dokumentation
- Als Bindeglied zwischen Markt und Unternehmen bringen Sie wichtige Impulse für die landesspezifische Vermarktung

#### **Ihr Profil:**

- Es fällt Ihnen leicht, sich und andere zu begeistern
- Sie besitzen eine ausgeprägte Verhandlungskompetenz gepaart mit Überzeugkraft und unternehmerischen Denken
- Selbständiges und zielorientiertes Arbeiten schätzen Sie
- Ihr Auftreten gegenüber Kunden ist freundlich und souverän, Sie sind kontaktfreudig und wortgewandt

Außendienstenerfahrung ist vorteilhaft, aber nicht Voraussetzung. Auch hoch motivierte Vertriebsein- und umsteiger sind willkommen.

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und gleichzeitig sehr interessante, erfüllende Herausforderung in einem bayerischen Familienunternehmen, das Produkte mit Tradition und Innovation herstellt und vertreibt. Auf Ihre aussagekräftige Bewerbung freuen wir uns. Diskretion sichern wir selbstverständlich zu. Ihr Ansprechpartner ist Sabine Blank.

**Max Blank GmbH • Klaus-Blank-Str. 1-3 • D-91747 Westheim**  
**Telefon: 0049 (0) 9082 / 96 78 14 • E-mail: s.blank@maxblank.com**  
**Internet: www.maxblank.com**